

Tecnologie per l'automazione

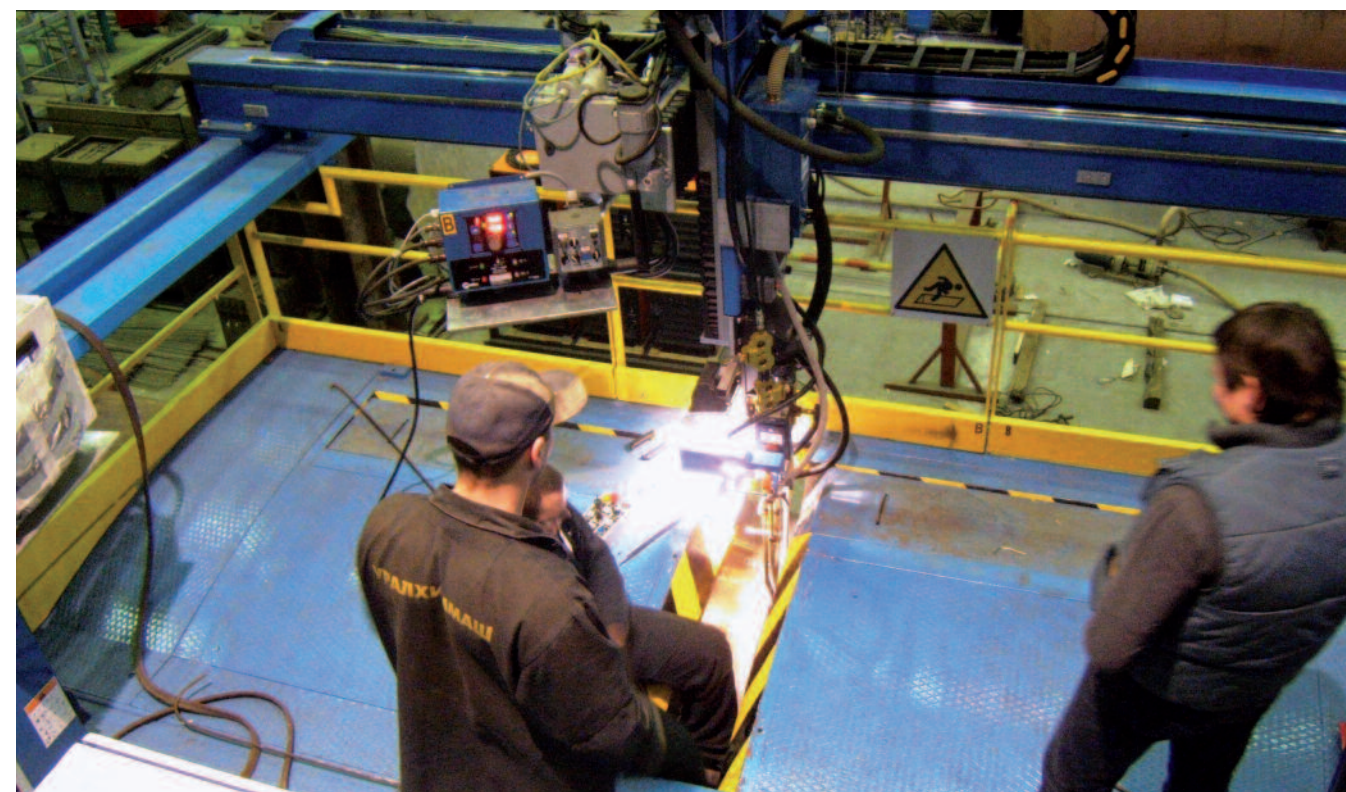
Un laser di controllo tridimensionale, software dedicati e lo sguardo costantemente rivolto all'innovazione tecnologica. Ecco come il settore dell'automazione industriale si evolve continuamente

Emanuela Caruso

Un mercato complesso, competitivo e molto dinamico quello delle tecnologie per l'automazione. Soggetto a continui cambiamenti, miglioramenti, novità tecniche, necessita di realtà aziendali pronte a rinnovarsi e a seguire il suo ritmo frenetico senza indugi. Crea collaborazioni e rapporti lavorativi sia tra società nazionali che internazionali ed è quindi fondamentale, per farvi parte, essere dotati di versatilità e competenza, ma avere anche un occhio sempre vigile sullo scenario globale. Nata a Legnano, in provincia di Milano, la Steel Mec Sald è un'azienda che sin dalla sua fondazione ha saputo introdursi in questo mercato con forza e qualità. Si è posta come obiettivo principale l'efficienza produttiva. «Per raggiungere la nostra mission aziendale – spiega Franco Tomaselli, amministratore unico della società – e per destreggiarci in

maniera ottimale in questo settore che non permette errori poniamo grande attenzione alle esigenze dei clienti, miglioriamo in continuazione la qualità dei nostri prodotti aumentando il livello tecnologico e la complessità dei processi produttivi, e ci avvaliamo del lavoro di personale qualificato e costantemente formato». Queste caratteristiche hanno permesso all'azienda di affermarsi e raggiungere il successo in breve tempo, tanto che a oggi i suoi servizi sono richiestissimi. «La Steel Mec Sald si occupa della costruzione di attrezzature e macchinari, ad esempio manipolatori, posizionatori a rulli, tavole rotanti, portali di saldatura, nel rispetto delle esigenze del cliente, cioè su misura. La nostra capacità ingegneristica e di prototipizzazione si è così evoluta e migliorata nel tempo, che l'utenza che si rivolge alla società lo fa perché ha bisogno di soluzioni all'avanguardia e altamente tecnologiche in grado di risolvere i problemi legati all'automazione di saldatura». E sono infatti soprattutto i settori più tecnologicamente avanzati a richiedere i servizi della Steel Mec Sald: il campo energetico, con le turbine a gas e a vapore e le torri eoliche, i cantieri navali, il settore delle automotive e dell'edilizia relativa alla costruzione di grandi strutture. Grazie all'innovazione dei macchinari l'azienda non è solo molto competitiva, ma è anche in grado di realizzare e fornire tecnologie capaci di ottimizzare tempi, costi e risultati. «Uno dei macchinari che si è rivelato davvero vincente – continua Adriano Tomaselli, socio e coordinatore tecnico dell'attività – è il manipolatore universale di sal-

In basso, a destra Franco Tomaselli, amministratore della Steel Mec Sald di Legnano (MI), Laura Sala e Adriano Tomaselli. Nella pagina a fianco, fase di produzione e controllo macchine www.steelmeccsald.it



4.4 min
EURO
È il fatturato maturato dalla Steel Mec Sald nell'ultimo anno

datura ad assi cartesiani. Lo consideriamo il main business aziendale e ha il compito di sostenere l'impianto di saldatura e di permettere, mediante il movimento verticale e orizzontale, il posizionamento della torcia di saldatura, così da raggiungere considerevoli dimensioni nello spazio operativo». Tutte le macchine prodotte dalla Steel Mec Sald mirano a un livello qualitativo altissimo e all'automazione del processo lavorativo e del controllo costante della saldatura. «Questo

risultato si ottiene con l'utilizzo di un laser di controllo tridimensionale e con l'aiuto di software dedicati. Il punto focale della nostra attività è produrre macchinari da sostituire all'intervento umano, che preclude in sé un indice di errore perenne, eliminabile con i nostri sistemi di automazione ad alta definizione e di controllo».

A fronte di tutti questi aspetti del settore, diventa essenziale il concetto di innovazione continua e per tale motivo la società sforna scelte progettuali all'avanguardia ogni volta che il mercato o i clienti lo richiedono. «Siamo alla costante ricerca di prodotti nuovi e provenienti dall'estero – commenta Laura Sala, controller della parte finanziaria – e di nuove materie prime capaci di stupire e di farci tenere il passo con tutte le realtà concorrenti». Il raggio d'azione della Steel Mec Sald è ormai così ampio che copre e offre servizi a moltissimi Paesi. «La produzione aziendale destinata all'export coincide con il 60-70% della produzione totale ed è rivolta all'Europa in generale e all'Azerbaijan, alla Russia, all'Algeria, alla Turchia e a Dubai in particolare. Ogni anno la crescita della società è del 30%».

